



***** *****

Permis B

* *** ** *****

Sélestat (67600)

*****@*****.***

TECHNICO COMMERCIAL ADV, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- janv. 2023 /** **Technicien diagnostic immobilier**
HELIENCE
- juin 2022 / déc. 2022** **Technicien ADV**
DS SMITH PAPER Kayzersberg 68
Saisie et suivi des commandes, gestion des stocks et des litiges
- sept. 2021 /** **ADV/Gestionnaire de flux electro-négoces**
SCHMIDT GROUPE Lièpvre 68 et Selestat67
Gestion des commandes électro : délai, substitution, annulation, litiges
- juin 2021 / déc. 2021** **ADV/LOGISTIQUE intérim**
JOKER COURSE Colmar 68
Saisie des commandes, gestion du Marketplace, du SAV, des litiges
Contrôle qualité et marketing, gestion des stocks et relais colis
- janv. 2018 / déc. 2020** **Commercial**
EUROPEAN TRADE Noisy le Grand 93 et Bas Rhin 67
Prospections, conseils, négociations, pricing et vente de contrats B to B
- janv. 2015 / déc. 2017** **Gérant : Transport Logistique**
GOUMALO CONSULTING Dakar SENEGAL
Vente lots de transport, affrètement, location de camions
- janv. 2012 / déc. 2014** **Affréteur**
TRANSPORT ET LOGISTIQUE JUNG- Sélestat
Négociation des prix, vente des lots de transports et suivi de la qualité
d'affrètement, développement du portefeuille clients, traitement des litiges, rela
- janv. 2009 / déc. 2011** **Technico-commercial en photovoltaïque et pompe en chaleur**
VOLTAIQUE/BS ELEC- Hœnheim /Schiltigheim
Vente aux particuliers et aux professionnels
Etude de faisabilité, conseil, vente, offre de financement
- janv. 2005 / janv. 2009** **Gérant de magasin**
TRIBAL- Strasbourg 67
Activité import-export de négoce d'instruments de musique
Achats, gestion des stocks et des approvisionnements, inventaire
Conseils, vente, prospections, transit, douane Incoterms

DIPLOMES ET FORMATIONS

- / juin 2023** **Diagnostic immobilier; Certifié : Amiante mention, Dpe,Plomb,Gaz, Electricité**
N2A Mulhouse
- / juin 2019** **Formation Gestion de projets**

CONFLUENCE Strasbourg

/ juin 2015

Électricité, Électrotechnique et énergies renouvelables

CFOR PRO Paris France

/ juin 2013

Certificat professionnel FFP Attaché Commercial niveau III Vente, Marketing, Négociation, Management CAC

Strasbourg France

/ juin 1998

Distech + entrepositaire grossiste de boisson niveau bac+3 ICN - BAC+6 et plus

(Institut d'étude commercial université de Nancy France)

/ juin 1994

Master management de Commerce et de Gestion bac+ 4; Option : Gestion commerciale, Marketing et Stratégie internationale - BAC+4

Ecole Commerce EPC FAX à Strasbourg

COMPETENCES

SAP, CONFLUENCE, AS400, pack office, Trello

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais	Professionnel
Espagnol	Professionnel
Allemand	Professionnel
Français	

CENTRES D'INTERETS

Jogging, Football, Natation, Vélo, Batteur-percussionniste