



\*\*\*\*\* \*\*\*\*\*

Nantes (44000)

\*\*\*\*\*

\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*.\*\*\*

## MANAGER COMMERCIAL RÉGIONAL, Sénior

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2023 /

#### MANAGER COMMERCIAL RÉGIONAL

S.I.G / Philip Morris

*Recrutement, formation et management d'équipes commerciales sur 14 départements.*

*Développement des ventes, atteinte des objectifs, plans d'actions, reportings.*

janv. 2021 / déc. 2022

#### RESPONSABLE COMMERCIAL

Connexing Nantes Green IT

*- Reconquête des clients grands comptes nationaux. Identification de projets.*

*- Vente BtoB de matériel informatique reconditionné et de services (VoIp et GSM).*

*- Négociation avec les centrales et les partenaires, optimisation des marges.*

janv. 2020 / janv. 2021

*2020-2021 Création d'un Site web de conseil aux entreprises, chaîne Youtube et application mobile pour la sécurité des jeunes.*

janv. 2018 / janv. 2020

#### FORMATEUR CHEF DE PROJET

The Albert Mansbridge Institute

*- Animation de formations commerciales et coaching. Déplacements France entière*

*- 1200h en présentiel, 400h de coaching individuel, certification de 200 commerciaux*

*- Analyse d'appels d'offre, élaboration de projets, soutenances et négociations.*

janv. 2015 / déc. 2020

#### Événementiel sportif France entière

CRÉATION D'ENTREPRISE

*- 600 événements couverts, 100 % fiabilité et sécurité. Tour de France, Vendée Globe,*

*WRC, Triathlon Audencia.*

janv. 2012 / déc. 2014

#### CONSULTANT EN ENTREPRISES ET INTERVENANT SCOLAIRE

*- Conseil aux entreprises en stratégie commerciale et techniques de vente BtoB*

*- Interventions en Licence et Master2 commerce, marketing et communication ESPI*

janv. 2005 / déc. 2011

#### BUSINESS UNITS MANAGER

Regus Leader mondial du coworking Paris

*- Direction de 3 centres d'affaires en environnement International.*

*- Gestion du forecast, pilotage des kpi's, maintien du remplissage > 80 %*

*- Elaboration, négociation et closing des offres commerciales BtoB*

*- Management de plusieurs équipes. Recrutement, formation, accompagnement*

janv. 2002 / janv. 2005

#### CHEF DE PROJETS EVENEMENTIELS

Agence Usufree Paris

*- Conception et réalisation d'événements d'entreprises. Tournées, team-building, salons.*

*- Gestion des projets de la prise de brief à la réalisation.*

*- Propositions commerciales, gestion des fournisseurs, organisation, régie.*

janv. 1994 / janv. 2002

#### CONSULTANT RESPONSABLE COMMERCIAL

*communication digitale, print, web, multimédia, presse, pub, packaging, événementiel.*

*- Développement de portefeuilles clients, atteinte des objectifs de CA et de marge.*

*- Brief client, analyse, propositions commerciales, présentation de projets, négociations.*

## DIPLOMES ET FORMATIONS

---

|             |                                                 |
|-------------|-------------------------------------------------|
| / juin 2023 | IA Institut Montaigne                           |
| / juin 2021 | <b>Cours d'Anglais</b>                          |
| / juin 2016 | <b>Coaching Ecosport</b>                        |
| / juin 2006 | - BAC+6 et plus<br>Business School Regus        |
| /           | <b>Master d'économie</b> - BAC+4<br>La Sorbonne |

## COMPETENCES

---

Sage, matériel informatique, excel, word, application mobile, Office 365, Salesforce, VoIp

## COMPETENCES LINGUISTIQUES

---

**Anglais**  
**Français**

## CENTRES D'INTERETS

---

Aïkido, VTT, natation