



** *****

Darvault (77140)

*****@*****.***

Managériale, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

juil. 2020 / févr. 2023

Responsable d'agence Matériaux/Acier

UMHS SAS , Corbeil Essonnes

Rachat par Raboni mai 2022.

juil. 2020-3 février 2023

Manager fort d'une expérience de quatorze années, j'ai la responsabilité d'animer une équipe de quatorze personnes de la partie commerciale sédentaire/itinérante et la logistique du personnel de cour et les chauffeurs sur une agence au CA de 7Mke. J'ai la responsabilité totale des achats et négociations auprès de fabricants pour le gros œuvre, Second œuvre et outillage, quincaillerie pour mon agence

janv. 2018 / juin 2020

Attaché de direction commerciale

UMHS SAS, Corbeil Essonnes

-Gérer un portefeuille de 5 à grands comptes IDF représentant un volume de vente de 4 Mke

-Négociations des tarifs auprès de nos principaux partenaires contrat cadre

-Développement d'une cellule ventes directes au sein de la société UMHS - Préparation des contrats de bonification (BFA) pour nos clients majors et entreprise générale

avr. 2016 / déc. 2017

Responsable d'agence matériaux

UMHS SAS , Corbeil Essonnes

-Former mes vendeurs à la vente en libre-service magasin avec une augmentation de 20% du CA et 3 points de marge supplémentaires sur la famille LS

-Optimisation et valorisation du service transport logistique de 3camions grues pour nos chantiers IDF

-Formation correspondanciers aux ventes clients intra/extra avec nos représentants terrain

-Transformer les créances clients en retard par leurs paiements pour notre service comptabilité (déplacement chez nos clients et mise en place de solutions

janv. 2009 / mars 2016

Chef des ventes matériaux/acier

UMHS SAS, Corbeil Essonnes

-Management d'une équipe de 6 commerciaux matériaux et quincaillerie sur le terrain

-Augmentation d'un portefeuille communs de 6Mke à 1 à Mke

-Optimisation des réductions de retards de paiement clients à moins de 45 jours auprès des représentants et leurs portefeuilles

-Former nos représentants à proposer de nouveaux produits de la gamme UMHS à nos clients gros œuvre et second œuvre

-former les commerciaux à la prospection des clients sur le terrain

avr. 2008 / déc. 2008

Responsable d'agence

LITT ISOLATION, Combs la ville

-Distribué la gamme FIBRASTYRENE et ISOLANT SOL technique auprès des clients majors IDF

-Traiter les devis et appels d'offres chez les clients applicateurs IDF - Augmenter les volumes de ventes par les directs chantiers

-Faire l'interphase entre les direction General et le responsable d'agence de Combs la ville pour les remontées d'information.

- janv. 2006 / avr. 2008** **Responsable client gros œuvre**
 SA GC THEVENARD (GROUPE UMHS), Saint pierre les Nemours
-Gérer et Optimiser un portefeuille de clients de 20% de plus de CA pour l'agence.

-Traiter les devis et optimiser les livraison chantiers sur le secteur de la Seine et Marne
-Proposer notre gamme quincaillerie outillage auprès de nos clients extra
-Augmenter la fréquentation magasin grâce a des mises en avant de produits techniques en lien directe avec le responsable d'agence
- janv. 2004 / déc. 2005** **Extra de notre représentant**
 SA GC THEVENARD (GROUPE UMHS), Saint Pierre les Nemours
-Traiter les demandes de prix pour les clients intra de l'agence et les clients Extra de notre représentant
-Mise en avant des produits et des promotions du magasin sur le Libre-Service.
-Tenir le Libre-Service en règle avec l'application des 3
- janv. 2000 / déc. 2003** **Sédentaire correspondancier matériaux/TP**
 UMHS SAS, Linas Monthéry
-Traiter les offres de prix pour les clients intra et extra du responsable d'agence et des commerciaux gros œuvre et TP ainsi que leurs relances. -Charger les camions pour les livraisons journalières de l'agence.
-Tenir le Libre-Service en accompagnement des vendeurs comptoir
- janv. 1997 / déc. 1999** **Conseiller de vente bâti**
 Leroy Merlin, Savigny le Temple
-Gestion du rayon environnement extérieur
-Gestion du rayon Isolation Platerie
-Prise de commande clients et réappro des rayons à charges.
- oct. 1994 / déc. 1996** **Enduseur Finition Zone à risque**
 SEGEX/TERIDEAL
- / **Enduseur ravalement technique**
 Société des Eaux

DIPLOMES ET FORMATIONS

- / juin 2022 **Formation Nouveau Manage -Acquisition des techniques managériales fondamentales -résoudre les problèmes managériaux -Développer l'aisance relationnell**
 UMHS, Vert Saint
- / **BAC pro études de prix - BAC**
 Benjamin Franklin, La rochette
- / **BAC pro étude de prix Maçonnerie gros œuvre et second œuvre - BAC**
- / **CAP + BEP Maçonnerie gros oeuvre - CAP**
 Benjamin Franklin La rochette
- / **BEP Maçonnerie gros œuvre - BEP**
- / **CAP Maçonnerie gros œuvre - CAP**
 CES INTERNATIONAL, Fontainebleau

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Français

