



\*\*\*\*\* \*\* \*\*\*\*\*

\*\* \*\*\*\*\* \*\* \*\*\*\*\* \*\*\*\*\* \*\*\*\*\* \*\*\*\*\* \*\* , \*\* \*\*\*\*\* \*\*\*\*\*

Marseille (13000)

\*\*\*\*\*

\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*.\*\*\*

## Téléconseiller Pro-direct service, Sénior

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- janv. 2018 / déc. 2019** Centre Financier de la Banque Postale, Service successions, Marseille  
*sectoriel avec différents services*
- janv. 2018 /** **Téléconseiller Pro-direct service**  
Centre Financier de la Banque Postale, Service successions, Marseille  
*(sous-traitant AG2R la mondiale) \* Négociier les conditions contractuelles*
- janv. 2017 / déc. 2018** **Professeur de Mathématique**  
Antargaz  
*& étudiant en prépa.) clients*
- janv. 2017 / janv. 2018** **Commercial terrain B2B**  
Antargaz  
*Total gaz) clients (métiers, organisation, etc.)*
- janv. 2010 /** **Stage**  
Laboratoire de Microbiologie  
*Géochimie et Écologie Marine (Centre d'Océanologie de Marseille) Sport : Basketball, volleyball & running*
- janv. 2007 /** **Stage**  
l'Institut de  
*Tropical (Centre de Primatologie \_ Gabon)*
- janv. 1998 / déc. 2004** **Agent immobilier et gestionnaire de Musique**  
RnB, Soul  
*biens immobiliers \_ Gabon Langue : Anglais (intermédiaire)*

### DIPLOMES ET FORMATIONS

- / juin 2020** **Data Scientist; Mooc; du service; bon relationnel, disponibilité et réactivité**  
Udemy
- / juin 2019** **Formation Développeur Java**  
Mooc Udemy
- sept. 2011 / juin 2013** **Master Management et Stratégie d'Entreprise - BAC+5**  
Fédération Européenne des Écoles
- sept. 2010 / juin 2011** **Master Océanographie option Écologie et Biologie Marine - BAC+4**  
Université d'Aix-Marseille
- sept. 2006 / juin 2007** **Licence Es Biologie Cellulaire et \* Mise à jour du CRM, assurer les reporting et Physiologie - BAC+3**  
Université des Sciences et Techniques anticiper les besoins en personnel, gestion du de Masuku) -Gabon

sept. 2005 / juin 2006

**Diplôme universitaire d'étude; Amélioration continue des processus scientifique - Chimie-Biologie (Gabon)**

## **COMPETENCES**

---

Négociateur, esprit d'analyse et de synthèse, mise à jour CRM, accompagner le client, gérer et supporter les activités liées à l'administration ventes, suivi de commandes, assurer le reporting et anticiper les besoins clients

## **CENTRES D'INTERETS**

---

Basket-ball, Volley-ball, lecture