



Nationalité Française
Permis B

* * * * *

Mesnil-Raoul (76520)

*****@*****.***

Responsable des Achats, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

juil. 2020 / sept. 2022

Directeur des Opérations

HEURTAUX SAS

Saint-Aubin-Lès-Elbeuf / Stations de lavage automobile / 40 pers.

- Définition de la stratégie opérationnelle de l'entreprise
- Direction opérationnelle quotidienne de l'entreprise
- Management des équipes (ADV, Achats, Production, Supply Chain, Qualité, S.A.V, ...)
- Collaboration et accompagnement des services commerciaux
- Planification et affectation des ressources
- Proposition d'axes d'amélioration et d'investissements
- Définition des besoins en recrutement
- Garantie de la rentabilité de l'entreprise
- Mise en place et reporting des KPI
- Optimisation de la planification, des Méthodes et de l'ordonnancement
- Mise en place de la polyvalence et de la polycompétence
- introduction de la différenciation retardée sur une gamme de produits
- Optimisation et rationalisation des achats
- Sécurisation des approvisionnements
- Optimisation de la planification des interventions SAV
- Rationalisation et mutualisation des coûts de fonctionnement SAV et Installations neuves
- Arbitrage des litiges et des demandes de prise sous garantie
- Management de 32 personnes

Réalisations:

- *Amélioration du Chiffre d'affaires de 30%
- *Progression de l'EBITDA de 245%
- *QSE: O AT avec ITT
- *Croissance de la productivité de 25% en un an
- *Taux de service Clients et Fournisseurs de 97 et 94%
- *Optimisation des interventions SAV 70% sous 48h
- *Accompagnement du changement

nov. 2018 / mars 2020

Responsable des Achats - Membre du CoDir

MILTON ROY EUROPE (27)

Fabrication de pompes doseuses et de systèmes de mélange - CA 58 M€, 220 pers

Membre du CoDir - Budget Achats = 25 M€ (Scope: Aciers, usinage & sous-traitance)

Achats

- *Définition de la politique des achats selon les objectifs de rationalisation et réduction des coûts
- *Sourcing en pays Low-Cost => Scope = 1 500 k€
- *Négociation de contrats cadres stratégiques => Gains = 1 400 k€
- *Optimisation de la performance des Achats. => EBITDA + 33%
- *Gestion et pilotage de projets stratégiques et techniques
- *Reporting des indicateurs de performance (KPI) des Achats

Qualité

- *Coordination et conduite d'audits fournisseurs => 60 audits en 2019
- *Evaluation de la performance globale des fournisseurs => 90% d'OTD
- *Analyser les anomalies et mettre en place les plans d'actions

Management

- *Management d'une équipe de 6 acheteurs
- *Recrutement (2 acheteurs)
- *Conduite d'entretiens annuels

janv. 2011 / oct. 2018

Responsable Supply Chain - Membre du CoDir

AMERICAN AIR FILTER (27)

Fabrication de systèmes de filtration d'air industriel et de dépolluissage - CA 47M€, 115 pers

Membre du CoDir - Budget Achats jusqu'à 30 M€ (Scope: Aciers, usinage & sous-traitance)

Supply Chain

*Pilotage des Achats-Approvisionnement, Logistique et ADV

*Définition et élaboration du PIC, du PDP et du MRP II

*Conduite des projets d'optimisation de la performance opérationnelle

*Optimisation des processus

*Définition et mise en oeuvre de la politique de stock => 3000 références

*Pilotage des flux (réception, magasinage, entreposage, production, expéditions, ...)

*Optimisation et pilotage des Qualité-Cou[^]ts-Délais

Achats

*Définition, mise en place et suivi de la stratégie

*Optimisation de la compétitivité économique (RFA 2017: 44 k€, savings: - 16 à -6% en 2017)

*Négociation de contrats cadres stratégiques

Qualité

*Veilles technologique, réglementaire et concurrentielle

*Définition et suivi des indicateurs de performance (ADV, Achats et Logistique)

*Amélioration continue des processus et de l'organisation => Méthode: PDCA

*Garantie du respect de plan de prévention des risques su site

*Homologation des fournisseurs => Réduction Panel fournisseurs -16% = de 435 à 350

Management

*Management et coordination d'équipes - jusqu'à 15 personnes en direct + 25 en transverse

*Développement des compétences

*Mise en place de la polyvalence et de la poly compétence

Administration des ventes

*Supervision des activités jusqu'à la facturation => 5 000k€/mois

*Arbitrage des priorités clients => OTD clients (93%)

*Pilotage des opérations douanières

juil. 2002 / oct. 2005

Responsable projets achats approvisionnement

ALSTOM POWER (93)

Fabrication de moteurs et turbines gaz, C.A. 13 Mds €, 450 pers.

Achats - Approvisionnement

*Mise en place de procédures Achats

*Gestion d'un budget allant jusqu'à 243 millions € (Scope: Aciers, usinage & sous-traitance)

*Rationalisation des fournisseurs (Réduction du panel fournisseur de 57% (150 fournisseurs))

*Optimisation Qualité-Cou[^]t-Délai (Réduction du nombre de jours de retard, de 45 000 à 500

jours = -99% / Savings de -30% la 1ère année, -20% la 2èmeannée, -15% la 3èmeannée)

Logistique

*Gestion de stocks

*Gestion de flux entrants, internes et sortants (réception, stockage, préparation, expédition,...)

*Mise en place d'espaces de stockage projets

Qualité

*Sélection et évaluation de fournisseurs

*Gestion de litiges et Conduite du changement

*Gestion de la relation fournisseurs

Management

*Management d'équipe (jusqu'à 15 personnes)

*Formation sur les fonctions Achats-Approvisionnement-Logistique

JOBS EN PARALLELE DE MES ETUDES POUR LES FINANCER

juil. 2000 / févr. 2002

Ingénieur commercial et administratif Export

INGENICO (Puteaux 92)
(terminaux de paiement électronique), C.A. 204 M€, 2000 pers.
En lien avec ma Maîtrise en L.E.A.

janv. 1996 / déc. 1999 Promoteur des ventes
EST MERCHANDISING SERVICE (Clichy 93)
Conseil en publicité

DIPLOMES ET FORMATIONS

**oct. 2005 / juin 2017 Executive Master of Science; Acheteur industriel et Prestations Groupe
Global Supply Chain Management - BAC+4**
ISLI KEDGE BUSINESS SCHOOL

**/ juin 2001 DESS Franco-américain d'Affaires Internationales (80% des cours en
Anglais) - BAC+3**
IAE Caen

**sept. 1995 / juin 2000 DEUG / Licence / Maîtrise L.E.A. mention Commerce International -
BAC+4**
Université de Caen

sept. 1993 / juin 1995 Etudes de droit
Université de Caen

/ juin 1992 BAC A (Littéraire) - BAC
Lycée Pierre Savorgnan De Brazza à Brazzaville (Congo)

COMPETENCES

ERP, Excel, PowerPoint, Word, JDE, AS400, Sage, Outlook, Lotus notes, réception, stockage, préparation, expédition

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais	Courant
Espagnol	Professionnel

CENTRES D'INTERETS

Sorties en famille : musées, cinéma, parcs de loisirs, spectacles, nature, Course à piedAïkido, Automobile, Passionné de Formule