



\*\*\*\*\* \*\*\*\*\*

Célibataire  
Permis B

Lille (59000)

\*\*\*\*\*

\*\*\*\*\*.\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*.\*\*

---

## ASSISTANT (de Direction, achats, commercial/ADV, recrutement...), Sénior

---

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

---

- févr. 2023 / janv. 2024**    **contrôleur technique**  
INETUM (ESN)  
*Intermédiaire entre les banques du Groupe et les Editeurs. Gestion des campagnes de messages et encartages, gestion des incidents et demandes, réalisation de reportings quotidiens, travail en mode projet (créations/évolutions d'outils), Comités de Pilotage.*
- févr. 2022 / juil. 2022**    **Formateur**  
Groupes ADONIS et CAMPUS PRO  
*Relation Clientèle, Droit, Economie, Gestion de projet, Vente.*
- oct. 2017 / juil. 2021**    **Vendeur-conseil en magasin**  
OLYREVE (Groupe BERTHOD - Literie & ameublement), Sallanches (74)  
*fidélisation, mise en place de financements, tenue du magasin, réaménagements du point de vente, réception et contrôle de livraisons, recherche de fournisseurs, formation.*
- oct. 1990 / sept. 2017**    **AUTRES POSTES SIGNIFICATIFS**  
*ACHETEUR ET APPROVISIONNEUR*  
*EVENEMENTIEL (para-professionnel) : Assistant événementiel, créateur et organisateur.*  
*FORMATION : Formateur commercial, formateur Cap/Bac Pro/BTS/TP.*  
*MARKETING/PUBLICITE : Assistant marketing et publicité, assistant communication.*  
*VENDEUR-CONCEPTEUR, COMMERCIAL GRANDS COMPTES, COACH-COMMERCIAL.*  
*RECRUTEMENT : Assistant recrutement, chargé de recrutement.*
- TYPES D'ENTREPRISES, TYPES DE VENTE & SECTEURS D'ACTIVITE :*  
> Associations, centres de formation, GSS, magasins de détail, PME, ESN/SSII.  
> B to B, B to C, Vente One-Shot (R1).  
> Ameublement, aménagement d'intérieur, bricolage, communication et marketing, cuisines et salles de bain, édition, électricité, énergies renouvelables et chauffage, événementiel, formation, hôtellerie, literie, sports et loisirs.

### DIPLOMES ET FORMATIONS

---

- sept. 2013 / juin 2014**    **Formation au métier de formateur**  
Maisons Familiales Rurales (69)
- juin 2006 / juin 2006**    **Formation vente directe aux particuliers**  
SEME France - CHENOVE (21)
- sept. 1990 / juin 1994**    **Etudes supérieures de commerce et management. Spécialisations en Achats/Gestion et Ressources Humaines - BAC+4**
- /    **BAC+4 Ecole de Commerce - BAC+3**  
EDHEC BBA - LILLE (59)

### COMPETENCES

---

## **COMPETENCES LINGUISTIQUES**

---

<b>Anglais</b>	Courant
<b>Espagnol</b>	Elémentaire
<b>Français</b>	Bilingue

## **CENTRES D'INTERETS**

---

Sports : Randonnée, ski, pilotage ulm & drone, sports nautiques, équitation...

Autres centres d'intérêt : Voyages, aéronautique/aérospatiale, montage vidéo, photographie, modélisation 3D...