



* ***** *

Longjumeau (91160)

*****@*****.***

DIRECTEUR DES VENTES, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- janv. 2020 / déc. 2022 DIRECTEUR DES VENTES**
GROUPE GODET Fusion Manufor - Godet - Gattegno
Directeur des ventes, management équipe commercial, coordination des business units : location, maintenance, distribution, vente. Stratégie commerciale intégrateur et utilisateur final. Pilote : référencements, accords-cadres, contrats, comptes clés, majors du bâtiment.
- janv. 2010 / janv. 2020 DIRECTEUR COMMERCIAL ET DEVELOPPEMENT**
Manufor Services, Aulnay-sous-bois
Direction commerciale, management, recrutement. Direction de la communication. Coordination générale Atelier/R&D/déploiement. Développement des Business Units.
- janv. 2008 / janv. 2010 RESPONSABLE NATIONAL ACCES SUSPENDU TEMPORAIRE**
Tractel, Romilly-sur-seine
Développement Grands Comptes, projets Export, suivi loueurs et distribution spécialisée, suivi de toutes les entreprises avec une activité grande hauteur. Développement de « Accès Suspendu Temporaire France ».
- janv. 2007 / janv. 2008 RESPONSABLE COMMERCIALE PRESCRIPTION**
Jpm, Groupe Assa Abloy, Moulins
Responsable prescription et responsable développement Grands Comptes IDF. Suivi des Architectes, Economistes, BET pour les projets nationaux et internationaux.
- juil. 1998 / CHARGÉ D'AFFAIRE GRANDS COMPTES**
Hilti France, Magny les Hameaux
structures régionales Grands Comptes (GCC, LEON GROSSE, RAZEL, GROUPE FAYAT etc.) : rédaction accords-cadres, suivi chantiers, ventes.

DIPLOMES ET FORMATIONS

- / juin 1995 DIPLÔME UNIVERSITAIRE DE TECHNOLOGIE TECHNIQUES DE COMMERCIALISATION - BAC+4**
Talence
- / juin 1994 BTS EN BIOTECHNOLOGIES; Une formation scientifique pointue orientée vers des applications industrielles - BAC+2**
Gif-sur-Yvette
- / juin 1992 BACCALAURÉAT (MATHÉMATIQUES ET SCIENCES DE LA NATURE) - BAC+4**
Les Mureaux

COMPETENCES

Bonjour,
Après une trentaine d'années d'expériences et d'expertise dans le BTP.

Je suis aujourd'hui en recherche active et à l'écoute d'opportunité.
Je vous propose mon expertise pour mettre en place une stratégie commerciale, en vue de développer et pérenniser votre chiffre d'affaires. Assurez le management et l'encadrement de vos équipes et vous garantir l'atteinte de vos objectifs.
Vous pouvez également compter sur mon aptitude à gérer un service marketing, à mettre en place logiciel gestion activité contrôle maintenance, une CRM, où la gestion d'un département de services : Location, contrôle, maintenance.
Afin de vous présenter mon expérience, chantiers et réalisations, je vous propose le lien de mon site ci-dessous, pour accéder aux principaux projets que j'ai eu à mener ces 12 dernières années.
<https://vincent-vignot.com/production/>

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais	Professionnel
Allemand	Elémentaire

CENTRES D'INTERETS

Art - peinture à l'huile - Style impressionnisme
Vin - œnologie
Gastronomie - passionné de cuisine
Sport - art martiaux - Judo