



** **

Marsannay-la-Côte (21160)

*****@*****

Transaction Immobilière, Senior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

nov. 2023 /

Formateur

CCI , Dijon-Beaune

- Former des professionnels de l'immobilier dans le cadre des obligations de la loi ALUR

sept. 2023 /

Formateur

Groupe Alternance , Dijon

-Former de jeunes étudiants au titre Professionnel MUM (Management des Unités Marchandes)

-Former de jeunes étudiants dans les matières des relations commerciales/Négociation/Vente dans le cadre d'un BTS NDRC

janv. 2020 /

Négociatrice en immobilier

Cabinet Even du fou , DIJON

Gérer des projets immobiliers

Négocier auprès des vendeurs et acquéreurs pour trouver un accord CA HT 120 KE

Augmentation de 20% des mandats de vente grâce à des actions commerciales ciblées

janv. 2017 / janv. 2020

Développeur Commercial

Dijon

Freelance

Organisation Ateliers autour de nouveaux produits et services

Mise en place d'actions commerciales à partir de l'analyse de fichiers clients

Entretien réseau client et mise en place d'une communication efficace

Création d'un calendrier d'ateliers de travail et d'outils de mesure de progression

janv. 2012 / juin 2016

Responsable Service Accession Groupée

HABELIS , DIJON

Encadrer/Former/Accompagner une équipe de 3 commerciaux et 1 assistante commerciale

Animation d'ateliers auprès d'Institutions Publiques et de particuliers dans le cadre de présentation de projets immobiliers spécifiques à la réglementation HLM

Gestion de la communication/Marketing/Actions

Commerciales/Budgets

janv. 2009 / janv. 2012

Responsable Régional Transaction Immobilière

GROUPE NEYRAT , Chalon-sur-Saône

Encadrer/Former et accompagner 7 Unités Commerciales

Création et mise en place des outils de reporting

Définition des objectifs annuels et recrutement des collaborateurs

janv. 2004 / janv. 2008

Responsable Agence Immobilière

Century 21 , Chalon-sur-Saône

CDI

Encadrer/former/ accompagner 5 collaborateurs dans le respect des valeurs de la franchise

Participation à la création d'un deuxième point de vente

*Évaluation des collaborateurs et mise en place de plans de formation
Augmentation du CA de 7% la première année et 9% la seconde*

janv. 1999 / janv. 2004 Négociatrice Immobilier
Century 21 , Chalon-sur-Saône
*Production annuelle de 180 000 euros TTC
Mise en application des outils commerciaux propres à la franchise et
des valeurs qu'elle véhicule*

DIPLOMES ET FORMATIONS

oct. 2017 / nov. 2017 FORMATEUR POUR ADULTES
CCI , DIJON

mai 2017 / août 2017 Immersion En Entreprise Formateur Pour Adultes "Construire Un Plan De Formation Pour Adultes"
C2P FORMATION , AHUY

juin 2015 / juil. 2015 Formation Post BAC +2 Management Manager Ses Équipes - BAC+2
AFPOLS , PARIS

janv. 2007 / févr. 2007 Formation Post BAC+2 Manager Une Unité Commerciale - BAC+6 et plus
Ecole De Management Century 21 Century 21 France , EVRY

sept. 1997 / mai 1998 Post BAC + 2 Techniques De Commercialisations - BAC+2
IUT DE BOURGOGNE , Le Creusot - AB

sept. 1996 / mai 1998 DEUG AES - BAC+2
UNIVERSITE DE BOURGOGNE , DIJON

COMPETENCES

outils de reporting

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Français

CENTRES D'INTERETS

triathlon, trail, les courses longues distances