



** **

Beaupuy (31850)

*****@*****.

Ingénieur Commercial IT Sud de France, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

févr. 2023 / août 2023

Ingénieur Commercial IT Sud de France

ESII à Montpellier
(constructeur).

- * Prospection auprès de PME/ Retail et Grands Comptes privés
- * Détecter et analyser les besoins sur la gestion des files d'attente
- * Bâtir les études avec les équipes techniques et R&D
- * Faire les démonstrations en clientèle ou en visio
- * Conclure les contrats de vente et de maintenance
- * Gestion d'un portefeuille clients et de leads entrants
- * Réalisations : Centre Leclerc Clermont-Ferrand/ Crédit Agricole Languedoc
- * (solution phygital) et d'autres enseignes du Retail.

déc. 2021 / janv. 2023

Manager Solutions IT

Copy Sud IT à Montpellier

GED/Telecom/Cybersécurité/Ecrans numériques interactifs/Print)

- * Accompagner les commerciaux et faire les démos en clientèle sur des projets IT
- * Etablir les soutenances avec les chefs de projets
- * Former les commerciaux sur la gamme de produits et services
- * Moyenne de 160K€/trim en marge brute hors récurrents

janv. 2020 / juil. 2021

Responsable commercial Occitanie

K-Net Pro à Lyon Solutions Fibre-Telecom

- * Conquérir et développer l'activité commerciale en Occitanie en vente directe et indirecte. Transformer les leads entrants en nouveaux clients. Renouveler et upgrader le parc clients existants au niveau national
- * Résultat: moyenne de 12 contrats/mois pour un CA mensuel de 45k€-50k€

oct. 2018 / déc. 2019

Responsable d'Agence Commerciale

Netcom Group à Montpellier

- * Management de 5 commerciaux terrains.
- * Structuration d'une agence : recrutement, formation et accompagnement
- * +15% de CA sur 12 mois par rapport à l'année N-1

mars 2012 / juil. 2018

Gérant Associé /Directeur Commercial à Lens

Global Solution System

Téléphonie. Location/Vente de standards téléphoniques (PABX/IPBX), solutions Wifi. Sécurité des biens et des personnes. Partenaire Expert Certifié Orange Business Services

sept. 2001 / janv. 2011

Commercial/Chef des Ventes /DA/DC

Euro Telecom Services à Saint-Quentin (02)

- * Commercial puis gestion d'une équipe commerciale puis 2 agences en téléphonie©AZURIUS - Modeles-de-cv.com des entreprises (PABX/IPBX/opérateurs).

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 2022

certifié en GED Zeendoc

/ juin 2012	certifié en Business Coaching
/ juin 2001	BTS Force de Vente en alternance - BAC+2
/ juin 2000	BTS Electrotechniques F3 - BAC+2
/ juin 1998	BAC Scientifique et technologique (STI F3) - BAC

COMPETENCES

DC, visio, IPBX, Cybersécurité, Wifi, VPN

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais	Elémentaire
Français	

CENTRES D'INTERETS

Cuisine, Lecture d'ouvrages sur les sciences humaines, Athlétisme, cyclisme