



Nationalité Viadéo

** **

Saint-Pabu (29830)

*****.*****@*****.***

CV interactif, Senior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2020 /

Chef d'Agence

GRUPE SIMON CHOUTEAU PROFIL PLUS Brest

Organisation du site et des activités pneumatiques Poids Lourds-Génie Civil-Industriel & Manutention. Veille à la réalisation des prestations dans le respect des normes de qualité et sécurité. Management des équipes. Accompagner les collaborateurs dans le développement de leurs compétences terrain, optimiser la gestion économique et financière du centre de profit et garantir sa rentabilité en étudiant les indicateurs journaliers et tableaux de bord mensuels d'activité.

janv. 2014 / déc. 2019

Responsable Technique

CLEAR CHANNEL FRANCE

Région Grand Ouest

Superviser, organiser et coordonner des opérations du secteur : gestion des installations et services pour les agglomérations et collectivités (définition des moyens, planning, approvisionnement, relations avec les fournisseurs, respect du budget). Animation de l'activité des Adjointes Techniques en coordination avec les différents services de l'entreprise. Organisation, management et contrôle des missions distribuées aux équipes internes et externes. Réalisations et mises en place de plans d'actions techniques et organisationnels qui ont permis d'atteindre les objectifs de maintenances, SAV et remises à niveaux de divers appels d'offres comme la concession de Brest et le renouvellement de celle de Lorient, par une optimisation de la fiabilité terrain. Respect et application des règles et procédures en matière de qualité et sécurité

janv. 2011 / janv. 2014

Responsable d'Exploitation

BERGERAT MONNOYEUR

(Caterpillar). Management d'équipe technique et d'employés pour une clientèle moyenne de 100 professionnels du Finistère en TP-BTP, industrie et gros-œuvre, en location, vente et services. Garant de la politique commerciale de l'agence, du flux logistique et de l'évolution du résultat d'exploitation sur la location du parc matériel de 2M€.

janv. 2005 / janv. 2011

Responsable Commercial

SAS LE ROUX

Carrelage) responsable du développement de l'activité carrelage et mortiers colles sur le nord-Finistère. Prospection et fidélisation des grands comptes, artisans, constructeurs, maîtres d'œuvre et architectes prescripteurs et ERP. Très fort développement de l'activité et du volume de + de 25% par an sur une moyenne de 160 clients.

janv. 2004 / janv. 2005

Ingénieur d'affaires

Groupe TYCO / Société ADT France Division

professionnelle (Sécurité électronique, télésurveillance, contrôle d'accès, barrière infrarouge, sécurité incendie...) sur les Côtes d'Armor (22) et le Finistère (29).

janv. 1998 / janv. 2004

Responsable Technico-Commercial

Nord (59)

et industriels). 2ème commercial en transports et industries en 2002. Participation au Paris-Dakar 2003. Résultat en progression de

20% sur le secteur de 1998 à 2001 par rapport aux objectifs définis.

- janv. 1997 / janv. 1998 Attaché Commercial**
Société EXAPAQ (Messagerie) / Nord - Lille (59)
- janv. 1996 / Responsable du Contrôle**
Chi Minh Ville (Viêt-Nam)
- *Gestion des flux maritimes.*
Contrôle de la production et des exportations.
- janv. 1994 / janv. 1996 VRP exclusif et Responsable du Groupe Vente**
CIPE / France

DIPLOMES ET FORMATIONS

- sept. 1998 / juin 2004 techniques et commerce**
Ecole de formation Michelin
- / juin 1992 DEUG d'Anglais - BAC+2**
Lille 3

COMPETENCES

Suites, Microsoft Office, Open Office, tabulation, Pré-AO, RégieV4, EAM, Divalto, SAS, ERP

COMPETENCES LINGUISTIQUES

- | | |
|-----------------|---------|
| Anglais | Courant |
| Français | |
| Grec | Courant |

CENTRES D'INTERETS

Histoire, archéologie, culture minoenne et hellénique, Basket-ball