



\*\*\*\*\* \*\*\*\*\*

21/12/1970 (53 ans)

\*\* \*\*\*\*\* \*\*\*\*\*

Ménesqueville (27850)

\*\*\*\*\*

\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*.\*\*

## Responsable De Site, Sénior

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

juin 2022 /

#### Directeur de Site

Groupe Apitech

\* Recherche et préparation pour l'installation d'un futur site de production

\* Prospection et vente auprès des communes ou de site privé pour installation de distributeur de pizza

sept. 2019 / mai 2022

#### Adjoint de Direction Multi Site

Groupe Gueret

\* Mise en place et contrôle des processus interne dans différents restaurants du groupe

déc. 2015 / sept. 2019

#### Adjoint de Direction de restaurant

Groupe Gueret) La Fabrik, Rouen

\* Gestions : (gestion caisse, compta journalière, achats, plannings...)

\* Gestion opérationnel : Mise en place des process et suivis

\* Commercialisation et gestion d'évènements (soirées spéciales, Gala...)

\* Dynamisation de l'offre commerciale (développement des afterworks, cocktails dînatoire, soirée d'entreprise ...)

\* Management d'une équipe de 12 à 30 personnes

janv. 2015 / août 2015

#### Directeur de restaurant

Groupe Gueret) Le Maupassant, Rouen

\* Gestion d'entreprise : (gestions, achats, plannings, création carte ...)

\* Management d'une équipe de 10 personnes et 4 Apprentis

déc. 2011 / déc. 2014

#### Créateur, Gérant et Directeur de restaurant

Casadelcampo

\* Création d'entreprise

\* Gestion d'entreprise : (gestions, achats, plannings, création carte ...)

\* Management d'une équipe de 4 à 16 personnes.

\* Organisation d'évènements (Concerts, soirées dansantes, Armada 2013)

mars 1996 / oct. 2011

#### Responsable de secteur dans l'industrie pharmaceutique

Pfizer - Région Normandie

\* Vente de produits Grand Public et conseil auprès des officines.

\* Développement du portefeuille clients

\* Récompenses : Meilleur vendeur France (3 ème place) en 2004,

\* Meilleure Région en 2003, Meilleur jeune vendeur France en 1998

nov. 1994 / mars 1996

#### Ingénieur commercial dans la bureautique

Rank Xerox - Région Ile-de-France

\* Vente de solutions bureautiques (photocopieurs)

\* Prospection clients

janv. 1994 /

#### Chef de rayons

Point P

### DIPLOMES ET FORMATIONS

- / juin 2019 **Accueil et vente en Restauration (Approfondissement)**
- / juin 2015 **Permis de Former**
- / juin 2013 **Certificat en Hygiène Alimentaire en CHR (HACCP)**
- / juin 2012 **Permis d'exploitation d'une Licence IV - BAC+3**
- / juin 1996 **Cycle Supérieur de l'Institut des Forces de Vente; Bac +3; Diplôme d'Ingénieur Vente Bureautique - BAC+6 et plus**  
CCI Paris Ecole NEGOCIA CCI Paris17; Rank Xerox
- / juin 1994 **BTS Action Commerciale; BAC G Commerce; BEP comptable - BAC+2**

## **COMPETENCES**

---

Pack Office

## **COMPETENCES LINGUISTIQUES**

---

**Anglais** Courant  
**Français**

## **CENTRES D'INTERETS**

---

Automobile, Conception, montage de cuisine, salle de Bain, Travaux, Peintures, Carrelages, Parquets, sports de combat