



\*\*\*\*\* \*\*

Permis B

\*\* \*\* \*\* \*\* \*\*

Plaisir (78370)

\*\*\*\*\*

\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*.\*\*\*

---

## Présentatrice Télé et Commerciale, Confirmé

---

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

---

**févr. 2017 / juin 2018**

#### **Assistante commerciale**

MOBALPA France Section Côte d'Ivoire

- *Négociation de contrats*
- *Vente complémentaires*
- *Proposer des ventes complémentaires ou des produits de substitution y compris au delà de son rayon.*
- *Implémenter la CRM Customer Relationship Management.*
- *Mise en place d'opérations commerciale et d'un programme de fidélité*

**sept. 2015 / oct. 2018**

#### **Présentatrice Télé et Commerciale**

BUSINESS 24 AFRICA

Chaîne d'actualités économiques panafricaines

- *Présentation d'une chronique hebdomadaire intitulée Acta Mode.*
- *Présentation de l'émission un Week-end avec un Opérateur Économique.*
- *Recherche et suivi de la clientèle.*
- *Prospection et suivie / Vente d'espaces publicitaires.*
- *Participation à différents événements tels que:*
  - \*ICI Investir en Côte d'Ivoire
  - \*SITA Salon International du Tourisme d'Abidjan
  - 'Du "Rêve à la Réalité" by Reda Fawaz
  - \*Abidjan Fashion Festival

**oct. 2014 / août 2015**

#### **Assistante Marketing**

BIP ASSISTANCE Abidjan Côte d'Ivoire

- *Prospection et suivi de la clientèle.*
- *Élaboration d'appels d'offres*
- *Mise en place d'indicateurs Commerciaux.*

**févr. 2013 / sept. 2014**

#### **Ingénieur d'étude Marketing**

QUALITY MANAGEMENT SERVICES Abidjan Côte d'Ivoire

- *Contribution à la mise en oeuvre du plan d'actions commerciales*
- *Prospection des clients pour un magazine.*
- *Prospection d'entreprises pour abonnements et publicité dans le magazine intitulé QUALITÉ MAG.*
- *Participations aux salons de la qualité et autres salons professionnels.*
- *Contribution à la mise en oeuvre du plan d'actions commerciales.*

**janv. 2012 / janv. 2013**

#### **Assistante projet commercial**

FADCO Company Abidjan Côte d'Ivoire

- *Mise en place d'une stratégie commerciale et marketing*
- *Élaboration et négociation d'appels d'offres.*

**juin 2010 / août 2010**

#### **Commerciale stagiaire**

CENTRAGES Société Centrale de Gestion

- *Accueil et suivi de la clientèle*
- *Mise en place de procédures de contrôle de la qualité*

## DIPLOMES ET FORMATIONS

---

|                               |                                                                                                                    |
|-------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <b>sept. 2020 / juin 2021</b> | <b>Conseiller en Investissement Financier</b><br>Move up Formation                                                 |
| <b>sept. 2018 / juin 2019</b> | <b>Bachelor International Business and Economics</b> - BAC+3<br>Bucharest University of Economic Studies Bucharest |
| <b>sept. 2009 / juin 2011</b> | <b>Ingénieur d'Affaires et du Commerce International</b> - BAC+6 et plus<br>Ipag Business School Paris             |
| <b>sept. 2008 / juin 2009</b> | <b>BTS Gestion Commerciale</b> - BAC+2<br>I FPGIISFPT Abidjan                                                      |
| <b>sept. 2006 / juin 2007</b> | <b>BAC Série Scientifique D</b> - BAC<br>EST/LOKO Abidjan                                                          |

## COMPETENCES

---

Excel, Word, Microsoft Office

## COMPETENCES LINGUISTIQUES

---

|                 |          |
|-----------------|----------|
| <b>Anglais</b>  | Bilingue |
| <b>Français</b> | Bilingue |
| <b>Roumain</b>  | Bilingue |

## CENTRES D'INTERETS

---

Bénévolat, Décoration Intérieure, Voyage, Natation, Cuisine, Lecture