



***** **

** ** ** ** *

Pont-Noyelles (80115)

*****@*****.***

Manager commercial des forces de vente, Confirmé

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- sept. 2022 /** **Formateur Vente /Management**
CCI de L'OISE
Formation axée sur le développement réseau, la relation client, la prospection digitale
- juin 2020 /** **Conseiller Immobilier**
INDÉPENDANT-Conseiller Immobilier-AMIENS
Prospection physique, travail de partenariat, vente de biens commerciaux et à usage d'habitation
- oct. 2019 / juin 2020** **Directeur Commercial commerciale**
BJS-Directeur Commercial-Sempigny
*Réaliser des campagnes de prospection téléphoniques et e-mailing
Élaborer les budgets trimestriels et annuels du service de vente.
Établir les préférences des clients afin de déterminer les axes de vente
Prioritaires
Analyser l'activité commerciale de l'entreprise*
- août 2018 / sept. 2019** **Directeur départemental-Glisy**
Groupe DBS/ABS/DBSM
*Exécuter efficacement des stratégies marketing en valorisant des données d'étude de marché collectées pour refléter les intérêts des consommateurs sur les plans tactiques et stratégiques.
Transmettre les opérations comptables de la compagnie de leasing à la direction
Management d'équipe commerciale*
- avr. 2016 / juin 2018** **Directeur Commercial**
SYSTEO Protection Directeur Commercial-Amiens
*Amélioration des processus de vente
Développement du porte feuille client*

DIPLOMES ET FORMATIONS

- / juin 2012** **Cadre éducatif, Pédagogie et management**
ARES - Montreuil; Université Sorbonne - Paris
- / juin 2002** **Licence, Cinéma - BAC+3**
Université Jules Verne - Amiens
- / juin 2000** **DEUG, Arts du spectacle - BAC+2**

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Français

CENTRES D'INTERETS
