******* *****

** *** ** ********
Pont-Noyelles (80115)
****
**********@*****.***

Manager commercial des forces de vente, Confirmé

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

sept. 2022 /
Formateur Vente /Management
CCI de L'OISE
Formation axée sur le développement réseau, la relation client, la prospection digitale

juin 2020 /
Conseiller Immobilier
INDÉPENDANT-Conseiller Immobilier-AMIENS
Prospection physique, travail de partenariat, vente de biens commerciaux et à usage d'habitation

oct. 2019 / juin 2020
Directeur Commercial commerciale
BJS-Directeur Commercial-Sempigny
Réaliser des campagnes de prospection téléphoniques et e-mailing
Élaborer les budgets trimestriels et annuels du service de vente.
Établir les préférences des clients afin de déterminer les axes de vente Prioritaires
Analyser l'actvité commerciale de l'entreprise

août 2018 / sept. 2019
Directeur départemental-Glisy
Groupe DBS/ABS/DBSM
Exécuter efficacement des stratégies marketing en valorisant des données d'étude de marché collectées pour refléter les intérêts des consommateurs sur les plans tactiques et stratégiques.
Transmettre les opérations comptables de la compagnie de leasing à la direction
Management d'équipe commerciale

avr. 2016 / juin 2018
Directeur Commercial
SYSTEO Protection Directeur Commercial-Amiens
Amélioration des processus de vente
Développement du porte feuille client

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 2012
Cadre éducatif, Pédagogie et management
ARES - Montreuil; Université Sorbonne - Paris

/ juin 2002
Licence, Cinéma - BAC+3
Université Jules Verne - Amiens

/ juin 2000
DEUG, Arts du spectacle - BAC+2

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Français

CENTRES D'INTERETS

colléctifs