



***** *****

marié, 2 enfants

Le Garn (30760)

*****@*****.***

Directeur d'agence, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

mars 2020 / aujourd'hui Directeur d'agence

XXXX - Ardèche

Gestions de 2 agences, 50 personnes, projets stratégiques, parts de marché, gestion commerciale, CA, marge, trésorerie, RH, entretiens individuels, NAO, rapport avec le CSE.

CA = 6 Millions € / an

nov. 2018 / avr. 2019 Directeur Technique et Travaux

SFECO- 84000 Avignon

Missions Gestion de 2 chefs de projet et 3 conducteurs de travaux dans le domaine de l'étanchéité et du bardage.

Suivi des plannings et respect des délais contractuels, gestion financière, gestion technique. Point hebdomadaire et entretiens individuels.

sept. 2013 / déc. 2013 Directeur de société

TS METAL CONCEPT - 30130 Pont Saint Esprit

Missions Travaux de métallerie, ferronnerie et serrurerie

Création de la société, prospection commerciale, recrutement du personnel, études et chiffrages, gestion des travaux de fabrication et de pose, facturation, bilan comptable, gestion du personnel (10 personnes).

mars 2012 / juil. 2012 Directeur de service

MSE

Missions Travaux neufs et rénovation en tuyauterie, métallerie et serrurerie

Création du service, recrutement, management, prospection commerciale, chiffrages, gestion d'affaires et gestion du personnel du service (10 personnes)

CA = 1 Million € HT par an

déc. 2006 / mars 2012 Directeur Technique

MSE (groupe Véolia Eau) - 26290 Donzère

Missions Gestion technique, financière, juridique et administrative d'affaires (marchés publics).

Préparation des budgets de l'agence, arrêtés mensuels des comptes et reporting à la direction. Elaboration des stratégies juridiques des dossiers « litiges ».

Point hebdomadaire avec les Ingénieurs chargé d'affaires (technique, planning, facturation,

etc...), réalisation des entretiens individuels.

Portefeuille client = 7 Millions € HT par an

mars 2003 / déc. 2006 Chargé d'affaires

ELYM MEDITERRANEE - 26700 Pierrelatte

Déc 2006 Gestion d'affaires dans la métallerie et la serrurerie

Missions Démarches commerciales, études, chiffrages, achats, gestion des sous-traitants, gestion

de la fabrication et de la pose, facturation. Gestion d'une équipe de 10 personnes.

Portefeuille client = 700 000 € HT par an

févr. 2001 / mars 2001 Responsable HSEQ

KAEFFER WANNER - 30200 Chusclan

Missions Gestion qualité de 4 entreprises sur le projet de renforcement sismique Lot 101

Atalante à Marcoule (INB).
Elaboration des cahiers de soudages, des QS et Qmos, des Lofc, Lomc, Modes
opératoires
et procédures. Réception des ouvrages mécano-soudés, contrôles dimensionnels et
contrôle par ressuage (Habilitation Cofren 2). Remise du dossier final

mars 1998 / mars 1998 **Chargé d'affaires et Responsable Qualité**
OGT - 30290 Laudun l'Ardoise
*Missions Travaux de métallerie, serrurerie, tuyauterie et charpente sur Mélox à
Marcoule (INB).
Management de 15 personnes dans la tuyauterie, métallerie et serrurerie
Prospection commerciale, études et chiffrages, gestion des travaux de fabrication et
de
pose, facturation. Réalisation de tous les documents qualité de soudage.*

DIPLOMES ET FORMATIONS

janv. 2021 / mars 2022 **Ingénieur BTP - BAC+5**
CNAM - Paris

/ juin 1996 **Maitrise (Bac+4) en Management de * Directeur de BU la qualité; Gestion
d'affaires / suivi de projets; Management d'équipes - BAC+4**
CRTA Avignon

sept. 1992 / juin 1994 **BTS Maintenance Industrielle - BAC+4**
Les Eyrieux, Bagnols sur Cèze

COMPETENCES

MSE, Word, Excel, Powerpoint, Autocad, Sketchup