



**** *

Vélizy-Villacoublay (78129 CEDEX)

*****@*****.***

Auto-entrepreneur, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- févr. 2022 /** **Auto-entrepreneur**
- janv. 2018 / déc. 2022** **Ingénieure d'Affaires**
Diota
Diota - Editeur de solutions destinées à la performance industrielle #Usine 4.0
Solutions applicatives et hardwares disruptives de digitalisation - Transformation digitale #Usine du futur | Réalité Augmentée & Inspection Robotisée
* Gestion et développement de clients Grands Comptes : Industries Aéronautiques, Aérospatiales, Automobiles, Énergies
* Anglais professionnel (à réactiver si nécessaire)
* Création de poste
- janv. 2017 / janv. 2018** **Ingénieure Commerciale**
Etudes et R&D - Technologie IoT
* Vente d'Expertise et d'Ingénierie pour conception d'objets connectés
* Chasse | constitution de fichiers composés de Startups, PME/ETI & Grands Comptes
- janv. 2015 / janv. 2017** **Ingénieure d'Affaires Grands Comptes**
Stanley Security France
* Conseil et vente de solutions de sécurité électronique et de services (maintenance, intégration, déploiement) | Secteur Industrie - Gestion d'un Grand Compte (Télécom) et prospection (Energie)
- janv. 2015 /** **Business Developer**
Hura Portage
* Accompagnement commercial de startups de nouvelles technologies (Réalité virtuelle, Appli)
* Recherche de partenariats auprès de Grands Comptes : Télécom, Immobilier
* Rédaction d'offres et de présentations commerciales
- janv. 2000 / déc. 2014** **Ingénieure Commerciale Grands-Comptes**
Mibs-Overlap
Mibs-Overlap - Intégrateur IT - Expert en technologie et sécurité du Système d'Information
* Conseil et vente de projets pluridisciplinaires à forte valeur ajoutée (HP/IBM/Netapp/Oracle/Symantec/MS/Citrix/RedHat, VMware...)
Développement de clients Grands-Comptes/ETI : Finance, Agro-alimentaire, Média, SSII
- janv. 1997 / janv. 2000** **Chargée de Clientèle**
LEASAMETRIC - Groupe HP
Leasing en environnement Hewlett-Packard - serveurs Unix et X86, Stockage
* Prospection et fidélisation de forces de vente Européennes HP et clients
- janv. 1992 / déc. 1996** **Chargée de Marketing et de Ventes**
KONTRON ELEKTRONIK - Groupe BMW
Constructeur - Instruments de mesure et Informatique Industrielle
* Elaboration d'argumentaires et d'outils d'aide à la vente
* Analyse de la concurrence et mise en place d'opérations de marketing opérationnel

DIPLOMES ET FORMATIONS

- / **Ventes complexes d'éditeur**
- / **Vente de solutions avec ROI - Cbt Hommes et Performances**
- / **Vente de services**
Ap Consulting
- / **Certification HP serveurs Unix/X86 et solutions de stockage**
- / **Perfectionnement à la négociation commerciale**
Demos
- / **Sophrologue Expert®**
Académie de Sophrologie de Paris et réseau des Académies de Sophrologie
- / **Spécialisation en Sophrotherapie : psychotraumatologie, psychopathologie, Phobies, ToC**
- / **Anglais littéraire**
Université Paris X
- / **Baccalauréat Marketing et Techniques de Ventes (G3) - BAC**

COMPETENCES

Oracle, Citrix, Informatique Industrielle, Netapp, RedHat, Réalité augmentée, Réalité virtuelle, Salesforce, Symantec, Système d'Information, Unix, VMware

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais
Français

CENTRES D'INTERETS

Danse