



**** *

Vélizy-Villacoublay (78129 CEDEX)

*****@*****.***

Auto-entrepreneur, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- | | |
|--------------------------------|---|
| févr. 2022 / | Auto-entrepreneur |
| janv. 2018 / déc. 2022 | Ingénieure d'Affaires
Diota
<i>Diota - Editeur de solutions destinées à la performance industrielle #Usine 4.0</i>
<i>Solutions applicatives et hardware disruptives de digitalisation - Transformation digitale #Usine du futur Réalité Augmentée & Inspection Robotisée</i>
<i>* Gestion et développement de clients Grands Comptes : Industries Aéronautiques, Aérospatiales, Automobiles, Énergies</i>
<i>* Anglais professionnel (à réactiver si nécessaire)</i>
<i>* Création de poste</i> |
| janv. 2017 / janv. 2018 | Ingénieure Commerciale
<i>Etudes et R&D - Technologie IoT</i>
<i>* Vente d'Expertise et d'Ingénierie pour conception d'objets connectés</i>
<i>* Chasse constitution de fichiers composés de Startups, PME/ETI & Grands Comptes</i> |
| janv. 2015 / janv. 2017 | Ingénieure d'Affaires Grands Comptes
Stanley Security France
<i>* Conseil et vente de solutions de sécurité électronique et de services (maintenance, intégration, déploiement) Secteur Industrie - Gestion d'un Grand Compte (Télécom) et prospection (Energie)</i> |
| janv. 2015 / | Business Developer
Hura Portage
<i>* Accompagnement commercial de startups de nouvelles technologies (Réalité virtuelle, Appli)</i>
<i>* Recherche de partenariats auprès de Grands Comptes : Télécom, Immobilier</i>
<i>* Rédaction d'offres et de présentations commerciales</i> |
| janv. 2000 / déc. 2014 | Ingénieure Commerciale Grands-Comptes
Mibs-Overlap
<i>Mibs-Overlap - Intégrateur IT - Expert en technologie et sécurité du Système d'Information</i>
<i>* Conseil et vente de projets pluridisciplinaires à forte valeur ajoutée (HP/IBM/Netapp/Oracle/Symantec/MS/Citrix/RedHat, VMware...)</i>
<i>Développement de clients Grands-Comptes/ETI : Finance, Agro-alimentaire, Média, SSII</i> |
| janv. 1997 / janv. 2000 | Chargée de Clientèle
LEASAMETRIC - Groupe HP
<i>Leasing en environnement Hewlett-Packard - serveurs Unix et X86, Stockage</i>
<i>* Prospection et fidélisation de forces de vente Européennes HP et clients</i> |
| janv. 1992 / déc. 1996 | Chargée de Marketing et de Ventas
KONTRON ELEKTRONIK - Groupe BMW
<i>Constructeur - Instruments de mesure et Informatique Industrielle</i>
<i>* Elaboration d'argumentaires et d'outils d'aide à la vente</i>
<i>* Analyse de la concurrence et mise en place d'opérations de marketing opérationnel</i> |

DIPLOMES ET FORMATIONS

- / **Ventes complexes d'éditeur**
- / **Vente de solutions avec ROI - Cbt Hommes et Performances**
- / **Vente de services**
Ap Consulting
- / **Certification HP serveurs Unix/X86 et solutions de stockage**
- / **Perfectionnement à la négociation commerciale**
Demos
- / **Sophrologue Expert®**
Académie de Sophrologie de Paris et réseau des Académies de Sophrologie
- / **Spécialisation en Sophrotherapie : psychotraumatologie, psychopathologie, Phobies, ToC**
- / **Anglais littéraire**
Université Paris X
- / **Baccalauréat Marketing et Techniques de Ventes (G3) - BAC**

COMPETENCES

Oracle, Citrix, Informatique Industrielle, Netapp, RedHat, Réalité augmentée, Réalité virtuelle, Salesforce, Symantec, Système d'Information, Unix, VMware

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais
Français

CENTRES D'INTERETS

Danse