



** *****

*****@*****

TECHNICO-COMMERCIAL, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2001 /

Chef de projet

AMI R&M SAS

Activité commerciale :

Rendez-vous et mise au point technique avec le client
Négocier les contrats clients (LAPEYRE, SAINT GOBAIN, LEROY MERLIN)
Analyser les évolutions et les besoins du marché
Suivre les indicateurs / CA / BE/ montage
Croissance du CA de 300 K€ à 2400 K€ +700% en 20 ans

Activité BE et projets :

Réaliser les études de faisabilité avec le client
Déterminer les solutions de mises en œuvres les plus adaptées
Réaliser les plans d'exécutions 2D
Chiffrer les projets
Chiffrer les temps de montage
Auditer et certifier conforme les installations techniques de rayonnage sur les sites clients
Chef de projet pour créer de nouveaux outils/logiciels (création logiciel de gestion des temps et le logiciel d'audit pour réaliser la partie réglementaire)
Chef de projet dans la création d'un bureau d'étude en système de stockage

Management des équipes commerciales et techniques

Encadrement de 3 commerciaux
Encadrer les équipes de montage - 10 techniciens
Suivre les chantiers et les installations
Gérer et organiser les plannings d'interventions des techniciens

/

Responsable Chargé d'Affaires

AMI R&M SAS

entreprise :

Responsable Chargé d'Affaires, Auditeur et Contrôleur des implantations de rayonnage, Référent du BE et du service montage
Secteur du rayonnage industriel, installation et audit de contrôle réglementaire - <https://www.amigroup.fr/>

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 2023

formation Excel - niveau intermédiaire (création de tableur, création de formules)

/ juin 1997

CQP conseiller commercial

/ juin 1994

Bac professionnel en Calcul de résistance des matériaux et métrés - BAC

COMPETENCES

AUTOCAD, BRICSCAD, Excel, tableur

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Français

CENTRES D'INTERETS

Sports mécaniques / moteurs Adhérent à la maison des cadres