



\*\*\*\* \*

\*\* \*\*\*\* \*

Athis-Mons (91200)

\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*.\*\*\*

---

## COMMERCIAL B2B, Sénior

---

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

---

janv. 2013 / déc. 2015

#### COMMERCIAL B2B

FMD(MONTREUIL)

*Entreprise avec 4 agences en France, environ 40 salariés.*

*2013 : Sur un secteur en baisse non visité 3 ans, j'ai maintenu le Chiffre d'Affaires du quart Nord-Est France et en 2014, j'ai été l'unique commercial à répondre à l'objectif : faire un Chiffre d'affaires de +10%, CA de 1,178M€.*

*Résultats obtenus grâce à des tournées programmées avec rdv et visites à clients et prospection terrain et/ou rdv prospects, en grande partie des déménageurs, transféreurs.*

janv. 1994 / janv. 2013

#### COMMERCIAL B2B

ACGM DIFFUSION(AULNAY-SOUS-BOIS)

*Entreprise de fourniture d'emballage (CA de 0,84M€) qui est passée de 2 à 9 salariés (CA 6,75M€ en 2012). Au début j'étais l'unique commercial terrain en Ile de France et Normandie et mon C.A. a régulièrement augmenté de 0 à 1M€.*

*J'ai beaucoup travaillé et c'est le résultat d'abnégation, avec comme principal objectif, la satisfaction du client et dans un climat de joie et de bonne humeur.*

### DIPLOMES ET FORMATIONS

---

/ juin 1986

**Ecole privée avec formation de technicien de maintenance micro-informatique; Cette formation m'a ensuite ouvert les portes comme technicien - BAC+2**

INSTITUT PRIVE CONTROL DATA, PARIS 13; OLIVETTI LOGABAX (3 CDD)

/ juin 1984

**Formation de technicien de maintenance informatique - BAC+1**

C.C.I. DE MONTIVILLERS (76)

/ juin 1981

**BACCALAUREAT ELECTROTECHNIQUE F3 - BAC**

### COMPETENCES LINGUISTIQUES

---

Français