



**** *****

Permis A, B

** ***** ** ***** ***** ** *****

Marquette-lez-Lille (59520)

*****@*****.*

Ingénieur commercial Europe, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

sept. 2023 /

Ingénieur commercial Europe

OGURA sas

Développement et identification de nouveaux clients/marchés pour Ogura en Europe

Gestion des comptes clé dans le secteur automobile et industriel

Coordination échange client - ingénieurs basés au Japon

Formulation - définition cahier des charges client, faisabilité

Négociation clients (Custom design, optimisation des coûts, PPAP, SOP,MOQ)

janv. 2020 / sept. 2023

Responsable commercial secteur Nord et IDF

SODITEN

Distribution des marques auprès des grossistes, centres autos : Métal 5, injection 5,

Belgom, Neoclean, Rassant

Mise en place d'action marketing, promotionnelles.

Tournées commerciales.

Organisation de salons

Conseil technique , formation

Développement à l'export de la marque Belgom

Gestion grands comptes (motocistes)

Négociations financières

janv. 2019 /

Commercial

VN/VO Triumph Lille

Conseil client. Vente motos neuves. Vente motos d'occasions. Études reprise véhicule.

Étude et vente de

financement. Service après-vente véhicule.

janv. 2017 / juin 2019

Gérant

SARL Vintage workshop

Montage du projet, démarrage en février 2017 et création en octobre 2017.

Négoce avec Import Etat-Unis/Europe de véhicules de collection (moto). Recherches spécifiques client. Sourcing

Fournisseurs . Vente pièces détachées. Entretien Véhicules. Customisation,

modification moto. Création

partenariats (professionnels, blog, événements).

janv. 2015 / déc. 2016

Commercial/Manager d'équipe

Groupe Général d'Assurance

Management d'une équipe de 4 commerciaux, définition des zones de prospection,

Mise en place d'objectifs,

Formation aux nouveaux produits, Mise en place de campagnes marketing

janv. 2014 / avr. 2015

Chef de rayon

Brico Dépôt (magasins Faches-Thumesnil, Calais, Béthune)

Management des équipes, organisation commerciale et tenue du rayon, vente et

conseil client, gestion des

commandes, gestion SAV, relevé des prix de la concurrence

janv. 2012 /

Assistant manager

Chanteroy French Grocery, Londres

Vente et conseil clients, gestion des stocks, management d'une équipe de 10 personnes

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 2016	Formation AFPA : titre professionnel « mécanicien réparateur cycle et
/ juin 2015	motocycle , titre certifié de niveau V; Formation interne Brico Dépôt: " Les bases du management " CACES
sept. 2010 / juin 2011	Bachelor en Marketing et communication; Analyse et gestion financière, business management - BAC+3 EFFICOM Lille; EGC Lille Métropole

COMPETENCES

Illustrator, photoshop, InDesign, Pack office

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais	Courant
Espagnol	Bilingue
Français	

CENTRES D'INTERETS

Kitesurf, Escalade, Ski, Restauration de motos anciennes