



***** **

** ** ** ** *

Beaupuy (31850)

*****@*****.**

Ingénieur Commercial IT Sud de France, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- févr. 2023 / août 2023** **Ingénieur Commercial IT Sud de France**
ESII à Montpellier
constructeur).
- * *Prospection auprès de PME/ Retail et Grands Comptes privés*
 - * *Détecter et analyser les besoins sur la gestion des files d'attente*
 - * *Bâtir les études avec les équipes techniques et R&D*
 - * *Faire les démonstrations en clientèle ou en visio*
 - * *Conclure les contrats de vente et de maintenance*
 - * *Gestion d'un portefeuille clients et de leads entrants*
 - * *Réalisations : Centre Leclerc Clermont-Ferrand/ Crédit Agricole Languedoc*
 - * *(solution phygital) et d'autres enseignes du Retail.*
- déc. 2021 / janv. 2023** **Manager Solutions IT**
Copy Sud IT à Montpellier
GED/Telecom/Cybersécurité/Ecrans numériques interactifs/Print)
- * *Accompagner les commerciaux et faire les démos en clientèle sur des projets IT*
 - * *Etablir les soutenances avec les chefs de projets*
 - * *Former les commerciaux sur la gamme de produits et services*
 - * *Moyenne de 160K€/trim en marge brute hors récurrents*
- janv. 2020 / juil. 2021** **Responsable commercial Occitanie**
K-Net Pro à Lyon Solutions Fibre-Telecom
- * *Conquérir et développer l'activité commerciale en Occitanie en vente directe et indirecte. Transformer les leads entrants en nouveaux clients. Renouveler et upgrader le parc clients existants au niveau national*
 - * *Résultat: moyenne de 12 contrats/mois pour un CA mensuel de 45k€-50k€*
- oct. 2018 / déc. 2019** **Responsable d'Agence Commerciale**
Netcom Group à Montpellier
- * *Management de 5 commerciaux terrains.*
 - * *Structuration d'une agence : recrutement, formation et accompagnement*
 - * *+15% de CA sur 12 mois par rapport à l'année N-1*
- mars 2012 / juil. 2018** **Gérant Associé /Directeur Commercial à Lens**
Global Solution System
Téléphonie. Location/Vente de standards téléphoniques (PABX/IPBX), solutions Wifi. Sécurité des biens et des personnes. Partenaire Expert Certifié Orange Business Services
- sept. 2001 / janv. 2011** **Commercial/Chef des Ventes /DA/DC**
Euro Telecom Services à Saint-Quentin (02)
- * *Commercial puis gestion d'une équipe commerciale puis 2 agences en téléphonie©AZURIUS - Modeles-de-cv,com des entreprises (PABX/IPBX/opérateurs).*

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 2022 certifié en GED Zeendoc

- / juin 2012 **certifié en Business Coaching**
- / juin 2001 **BTS Force de Vente en alternance - BAC+2**
- / juin 2000 **BTS Electrotechniques F3 - BAC+2**
- / juin 1998 **BAC Scientifique et technologique (STI F3) - BAC**

COMPETENCES

DC, visio, IPBX, Cybersécurité, Wifi, VPN

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais Elémentaire
Français

CENTRES D'INTERETS

Cuisine, Lecture d'ouvrages sur les sciences humaines, Athlétisme, cyclisme