



\*\*\*\* \*

Permis A, B

\*\* \* \*

Marquette-lez-Lille (59520)

\*\*\*\*\*

\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*.\*

## Ingénieur commercial Europe, Sénior

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

sept. 2023 /

#### Ingénieur commercial Europe

OGURA sas

*Développement et identification de nouveaux clients/marchés pour Ogura en Europe*

*Gestion des comptes clé dans le secteur automobile et industriel*

*Coordination échange client - ingénieurs basés au Japon*

*Formulation - définition cahier des charges client, faisabilité*

*Négociation clients (Custom design, optimisation des coûts, PPAP, SOP,MOQ)*

janv. 2020 / sept. 2023

#### Responsable commercial secteur Nord et IDF

SODITEN

*Distribution des marques auprès des grossistes, centres autos : Métal 5, injection 5,*

*Belgom, Neoclean, Rassant*

*Mise en place d'action marketing, promotionnelles.*

*Tournées commerciales.*

*Organisation de salons*

*Conseil technique , formation*

*Développement à l'export de la marque Belgom*

*Gestion grands comptes (motocistes)*

*Négociations financières*

janv. 2019 /

#### Commercial

VN/VO Triumph Lille

*Conseil client. Vente motos neuves. Vente motos d'occasions. Études reprise véhicule.*

*Étude et vente de*

*financement. Service après-vente véhicule.*

janv. 2017 / juin 2019

#### Gérant

SARL Vintage workshop

*Montage du projet, démarrage en février 2017 et création en octobre 2017.*

*Négoce avec Import Etat-Unis/Europe de véhicules de collection (moto). Recherches spécifiques client. Sourcing*

*Fournisseurs . Vente pièces détachées. Entretien Véhicules. Customisation,*

*modification moto. Création*

*partenariats (professionnels, blog, événements).*

janv. 2015 / déc. 2016

#### Commercial/Manager d'équipe

Groupe Général d'Assurance

*Management d'une équipe de 4 commerciaux, définition des zones de prospection,*

*Mise en place d'objectifs,*

*Formation aux nouveaux produits, Mise en place de campagnes marketing*

janv. 2014 / avr. 2015

#### Chef de rayon

Brico Dépôt (magasins Faches-Thumesnil, Calais, Béthune)

*Management des équipes, organisation commerciale et tenue du rayon, vente et*

*conseil client, gestion des*

*commandes, gestion SAV, relevé des prix de la concurrence*

janv. 2012 /

#### Assistant manager

Chanteroy French Grocery, Londres

*Vente et conseil clients, gestion des stocks, management d'une équipe de 10 personnes*

## DIPLOMES ET FORMATIONS

---

|                        |                                                                                                                                          |
|------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| / juin 2016            | Formation AFPA : titre professionnel « mécanicien réparateur cycle et                                                                    |
| / juin 2015            | motocycle , titre certifié de niveau V; Formation interne Brico Dépôt: " Les bases du management " CACES                                 |
| sept. 2010 / juin 2011 | Bachelor en Marketing et communication; Analyse et gestion financière, business management - BAC+3<br>EFFICOM Lille; EGC Lille Métropole |

## COMPETENCES

---

Illustrator, photoshop, InDesign, Pack office

## COMPETENCES LINGUISTIQUES

---

|          |          |
|----------|----------|
| Anglais  | Courant  |
| Espagnol | Bilingue |
| Français |          |

## CENTRES D'INTERETS

---

Kitesurf, Escalade, Ski, Restauration de motos anciennes